

Otwieramy drzwi

DO BUDOWY LEPSZEGO ZESPOŁU SPRZEDAŻY



Pharmaceutical
REPRESENTATIVE
BUILDING A BETTER SALES FORCE **POLSKA**

1 1

Przewodnik
Prenumeratora

www.pharmrep.pl

kim jesteśmy?

Pharmaceutical Representative Polska jest jedynym w Polsce amerykańsko-polskim biznesowo-szkoleniowym czasopismem skierowanym do Przedstawicieli Medycznych, Managerów i Trenerów firm farmaceutycznych.

Pharmaceutical Representative Polska dostarcza dużym i małym firmom bieżących informacji branżowych z rynku globalnego oraz polskiego, a także wiedzy typu 'how to' z zakresu takich zagadnień jak: promocja do lekarzy, promocja do farmaceutów, szkolenia Przedstawicieli Medycznych, zarządzanie zespołem sprzedaży, indywidualny rozwój zawodowy, innowacyjne metody dotarcia do klientów, i wiele innych.

Pharmaceutical Representative Polska stanowi doskonałe wsparcie dla Managerów, Trenerów oraz działów HR w doskonaleniu kompetencji biznesowych zespołów sprzedaży firm farmaceutycznych, biotechnologicznych i sprzętu medycznego.

Pharmaceutical Representative Polska jest wiodącym branżowym źródłem kompetencji oraz wiedzy z zakresu sprzedaży farmaceutycznej i rozwoju osobistego. PRP dostarcza wiedzę i umiejętności niezbędne Przedstawicielom Medycznym w celu maksymalizacji dostępu oraz wartości dla pracowników służby zdrowia. Doskonali także kompetencje trenerów i managerów, aby mogli skutecznie wspierać profesjonalny rozwój swoich zespołów sprzedaży.

W czasach, gdy branża farmaceutyczna znajduje się pod rosnącą krytyką, rola przedstawicieli medycznych, managerów i trenerów staje się jeszcze większa. Stanowią oni publiczną wizytówkę branży. Przedstawiciele są odpowiedzialni nie tylko za sprzedaż, ale muszą pozostawać w zgodzie z bardzo rygorystycznymi standardami; muszą radzić sobie z gwałtownymi zmianami spowodowanymi wygasającymi patentami, nowymi regulacjami, a także coraz większą kontrolą społeczną nałożoną na branżę.

Profesjoniści Ci potrzebują publikacji, która jest precyzyjnie dopasowana do ich kluczowych potrzeb – która dostarczy porad z zakresu sprzedaży w zmieniającym się środowisku; która nauczy ich jak zdobywać nowych klientów; która wskaże im kierunek, w którym podąża branża.

NASZA MISJA



CHARAKTERYSTYKA PISMA

DANE O TYTULE

- Częstotliwość - dwumiesięcznik
- Nakład - 2.500 egz.
- Objętość - 44-52 strony
- Format - 203 x 274 mm
- Technika druku, liczba kolorów - druk offsetowy, CMYK
- Zasięg - cała Polska

ADRESACI MAGAZYNU

- Przedstawiciele Medyczni/Farmaceutyczni
- Managerowie Sprzedaży
- Product Managerowie
- Trenerzy
- Szefowie działów HR
- Business unit managerowie
- Prezesi firm

ZAWARTOŚĆ

- bieżące informacje z rynku polskiego i globalnego (nowe produkty, nowe firmy, fuzje i przejęcia, trendy rynkowe, prognozy, badania kliniczne itp.)
- reportaże dotyczące najważniejszych wydarzeń istotnych dla branży
- artykuły typu 'how to' przedstawiające rozwiązania gotowe do wdrożenia w codziennej pracy (np. z zakresu: rozwoju zawodowego, promocji do lekarzy POZ/specjalistów, promocji do farmaceutów, zarządzania zespołem sprzedaży, szkoleń zespołu sprzedaży, wykorzystania badań klinicznych w rozmowach z klientem, i wiele innych)
- porady typu 'do and don't'
- sylwetki oraz wywiady z managerami firm farmaceutycznych działających w Polsce
- sylwetki oraz wywiady z Key Opinion Liderami z zakresu medycyny
- wydarzenia i inicjatywy związane z branżą

PRENUMERATA

JAK KUPIĆ ?

Pharmaceutical Representative Polska

dostępny jest na podstawie rocznej prenumeraty

- Dostępne są dwa rodzaje prenumeraty
 - Grupowa/Firmowa - większa liczba prenumerat zamawianych przez firmę i dostarczanych pracownikom biurowym i terenowym firmy
 - Indywidualna - prenumerata zamawiana przez indywidualnych odbiorców

W DOBOROWYM Towarzystwie

Managerowie i Przedstawiciele Medyczni poniższych, odnoszących sukcesy rynkowe firm, czytają ***Pharmaceutical Representative Polska***

Abbott Laboratories Poland Sp. z o.o.
Astellas Pharma Sp. z o.o.
AstraZeneca Pharma Poland Sp. z o.o.
Bayer Sp. z o.o.
Baxter Polska Sp. z o.o.
Berlin-Chemie/Menarini Polska Sp. z o.o.
Biofarm Sp. z o.o.
Blau Farma Sp. z o.o. - Sp. komandytowa
Bristol-Myers Squibb Services Sp. z o.o.
EGIS Polska Sp. z o.o.
Farma-Projekt Sp. z o.o.
Fresenius Kabi Polska Sp. z o.o.
Genexo Sp. z o.o.
G.L. Pharma GmbH Sp. z o.o.
Glenmark Pharmaceuticals Sp. z o.o.
Hand-Prod Sp. z o.o.
HiPP Polska Sp. z o.o.
ICN Polfa Rzeszów SA
Ipsen Polska Sp. z o.o.
Johnson & Johnson Poland Sp. z o.o.
Lundbeck Poland Sp. z o.o.
Medagro International Sp. z o.o.

Merck Sp. z o.o.
Miralex Sp. z o.o.
Mundipharma Polska Sp. z o.o.
Nycomed Sp. z o.o.
Novartis Poland Sp. z o.o.
Novo Nordisk Pharma Sp. z o.o.
Polfa Warszawa S.A.
Polfarmex S.A.
Pfizer Polska Sp. z o.o.
Pierre-Fabre Medicament Polska Sp. z o.o.
Polpharma Biuro Handlowe Sp. z o.o.
Roche Diagnostics Polska Sp. z o.o.
Roche Polska Sp. z o.o.
Sandoz Polska Sp. z o.o.
Sanofi-Aventis Sp. z o.o.
Teva Pharmaceuticals Polska Sp. z o.o.
Torrex Chiesi Polska Sp. z o.o.
UCB Pharma -Vedim Sp. z o.o.
Wyeth Sp. z o.o.
Zentiva PL Sp. z o.o.



PRENUMERATA

CENNIK PRENUMERAT

Grupowa/Firmowa

Ceny za 1 prenumeratę uzależnione są od liczby zamawianych prenumerat

Liczba zamawianych prenumerat	Cena za jedną prenumeratę roczną* (6 numerów)
1 - 9	115 PLN
10 - 49	110 PLN
50 - 99	105 PLN
> 100	100 PLN

*Podane ceny dotyczą sytuacji, w której wszystkie egzemplarze zamawianych prenumerat dostarczane są pod jeden wskazany adres. Stamtąd firma zamawiająca we własnym zakresie dystrybuje magazyn swoim pracownikom biurowym i terenowym.

Jeżeli firma zamawiająca życzy sobie, aby wszystkie zamówione egzemplarze trafiały pod indywidualne adresy pracowników biurowych i terenowych, do zamówienia należy doliczyć koszty przesyłki w kwocie 18 PLN do każdej prenumeraty.

Indywidualna

115 PLN

Wszystkie podane ceny są cenami brutto (w tym 5% VAT).
Cennik ważny od 01.01.2011

Zamów prenumeratę na

www.pharmrep.pl/prenumerata

lub zadzwoń: +48 792 550 210

REDAKTOR NACZELNY Radosław Chomiuk
r.chomiuk@pharmrep.pl

Kontakt:

Pharmaceutical Representative Polska
21-500 Biala Podlaska
ul.Sitnicka 46
e-mail: office@pharmrep.pl
kom: +48 792 550 210
fax: 83 410 63 00

Pharmaceutical
REPRESENTATIVE
BUILDING A BETTER SALES FORCE **POLSKA**